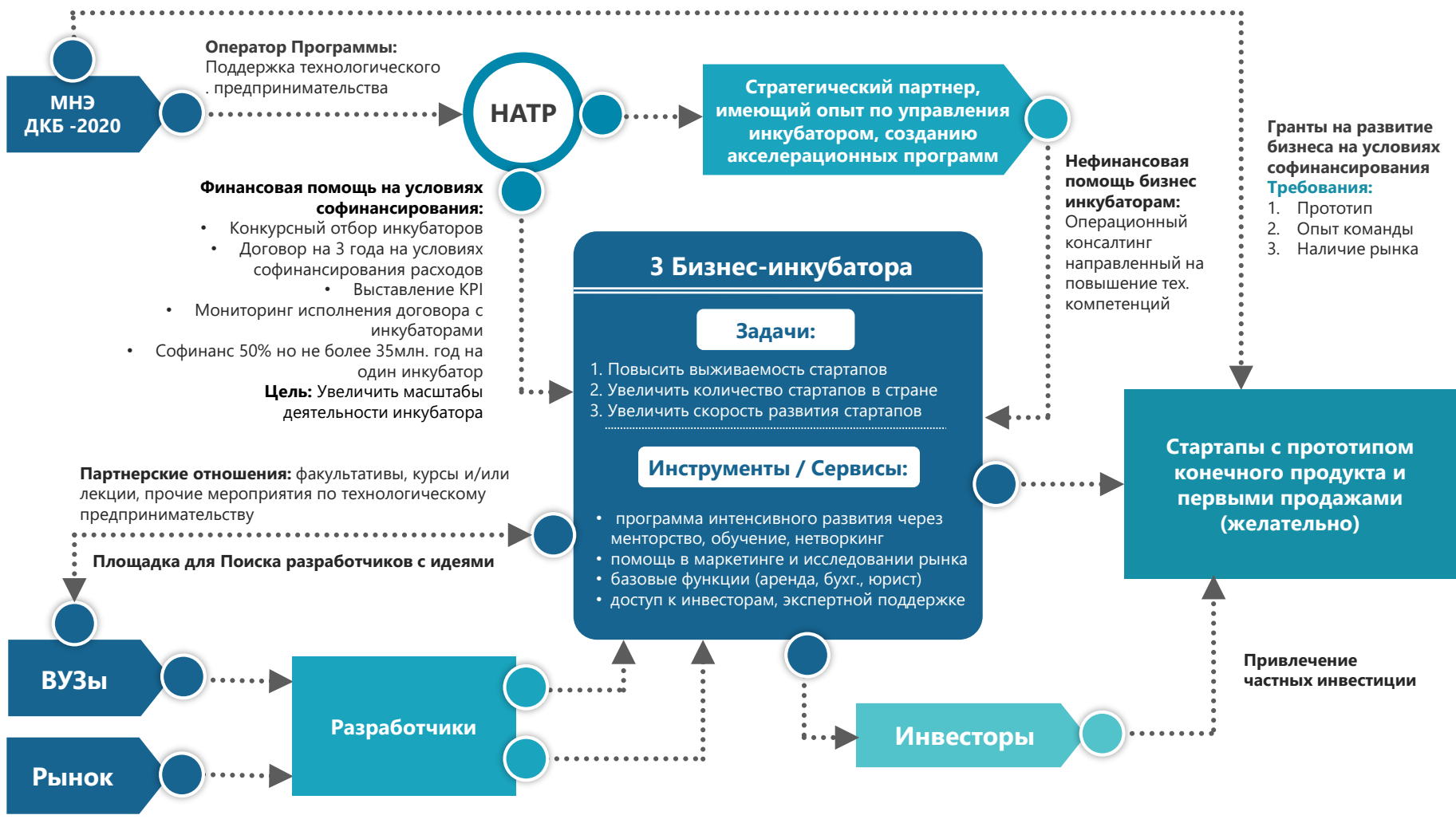


An aerial photograph of a modern city at dusk. The sky is filled with soft, blue and white clouds. In the foreground, several tall, modern skyscrapers are illuminated with green and blue lights. To the left, a large mosque with a prominent white dome and minarets is visible. The city's infrastructure, including roads and smaller buildings, is also visible, all bathed in the warm glow of the setting sun.

# NATD

national agency for technological development  
технологиялық даму жөніндегі ұлттық агенттік

**СОЗДАНИЕ ЭКОСИСТЕМЫ  
БИЗНЕС-ИНКУБИРОВАНИЯ**



**МНЭ  
ДКБ -2020**

**Оператор Программы:**  
Поддержка технологического  
предпринимательства

**НАТР**

**Стратегический партнер,  
имеющий опыт по управления  
инкубатором, созданию  
акселерационных программ**

**Финансовая помощь на условиях  
софинансирования:**

- Конкурсный отбор инкубаторов
- Договор на 3 года на условиях софинансирования расходов
  - Выставление KPI
- Мониторинг исполнения договора с инкубаторами
- Софинанс 50% но не более 35млн. год на один инкубатор

**Цель:** Увеличить масштабы  
деятельности инкубатора

**Нефинансовая  
помощь бизнес  
инкубаторам:**  
Операционный  
консалтинг  
направленный на  
повышение тех.  
компетенций

**Гранты на развитие  
бизнеса на условиях  
софинансирования**

- Требования:**
1. Прототип
  2. Опыт команды
  3. Наличие рынка

**3 Бизнес-инкубатора**

**Задачи:**

1. Повысить выживаемость стартапов
2. Увеличить количество стартапов в стране
3. Увеличить скорость развития стартапов

**Инструменты / Сервисы:**

- программа интенсивного развития через менторство, обучение, нетворкинг
- помощь в маркетинге и исследовании рынка
- базовые функции (аренда, бухг., юрист)
- доступ к инвесторам, экспертной поддержке

**Стартапы с прототипом  
конечного продукта и  
первыми продажами  
(желательно)**

**Привлечение  
частных инвестиции**

**Партнерские отношения:** факультативы, курсы и/или  
лекции, прочие мероприятия по технологическому  
предпринимательству

**Площадка для Поиска разработчиков с идеями**

**ВУЗы**

**Разработчики**

**Рынок**

**Инвесторы**

# КОНКУРСНЫЙ ОТБОР БИЗНЕС-ИНКУБАТОРОВ

1

## Условия участия

- наличие административных помещений подходящих для размещения резидентов бизнес-инкубатора в размере не менее 250 кв.м. (в собственности, аренде, доверительном управлении)
- наличие квалифицированных кадров (не менее 5 (пять) человек с высшим образованием);
- финансовая состоятельность, позволяющая полноценно функционировать не менее 6 месяцев без государственной поддержки (предоставляются расчеты, не менее 3 млн. тенге на счету момент подачи заявки);
- наличие партнерских отношений с высшими учебными заведениями Республики Казахстан

2

Прием АО «НАТР»  
заявок на  
проведение  
конкурса

3

Принятие решения  
конкурсной комиссией в  
составе заинтересованных  
Госорганов и независимых  
экспертов на основании  
критериев:

- **Количество выпускников бизнес-инкубатора** (при наличии);
- **Количество проектов готовых к инкубированию** (при наличии);
- **Материально-техническое оснащение** (наличие административных помещений, финансовых средств);
- **Эссе и результаты собеседования** (интервью).

4

Заключение АО «НАТР»  
договоров о сотрудничестве,  
с отобранными по  
результатам конкурса на 3  
года, бизнес-инкубаторами  
на условиях выполнения  
ежегодного KPI:

- ❑ **поиск и рассмотрение не менее 100 бизнес идей;**
- ❑ **50 предпринимателей прошедших обучающие курсы;**
- ❑ **8 успешных резидентов бизнес-инкубатора, подавших документы для получения государственного гранта;**
- ❑ **3 (три) проекта, получившие государственный грант, либо привлечшие средства инвесторов на сумму не менее 7 млн. тенге.**

## ПОДДЕРЖКА БИЗНЕС-ИНКУБАТОРОВ

**СОФИНАНСИРОВАНИЕ  
РАСХОДОВ В РАЗМЕРЕ 50%, НЕ  
БОЛЕЕ 35 МЛН. ТЕНГЕ В ГОД**

1

Фонд оплаты труда;

2

Аренда административных помещений;

3

Коммунальные услуги, в т.ч. услуг связи (интернет, телефония, почта)

4

Услуги третьих лиц, привлекаемых для обеспечения отбора и сопровождения индустриально-инновационных проектов

**МЕТОДОЛОГИЧЕСКАЯ ПОДДЕРЖКА  
ДЕЯТЕЛЬНОСТИ БИЗНЕС-ИНКУБАТОРОВ С  
ПРИВЛЕЧЕНИЕМ КРУПНОГО  
СТРАТЕГИЧЕСКОГО ПАРТНЕРА**

### **Методологическое сопровождение заключается:**

- ✓ в организации обучающих мероприятий, прохождения стажировок для бизнес-инкубаторов и их резидентов по развитию бизнес-компетенций;
- ✓ в консультационной помощи по применению практик;
- ✓ в планировании и организации работы бизнес-инкубатора;
- ✓ в диагностике проблемных зон и точек роста бизнес-инкубатора;
- ✓ в решении проблем с помощью повышения квалификации сотрудников бизнес-инкубатора;
- ✓ в содействии в отборе и инкубировании стартап проектов.

## ПРЕДОСТАВЛЕНИЕ ГОСУДАРСТВЕННЫХ ГРАНТОВ

**1** Поиск и рассмотрение бизнес-инкубатором проектов

**2** Развитие проекта, получение готовой бизнес модели, прототипа/конструкции конечного продукта (товара, услуги) в рамках инкубирования

**3** Заявка резидента бизнес-инкубатора в МИО для участия в конкурсе на получение государственного гранта в размере 80% до 50 млн. тенге

**4** Проведение АО «НАТР» технологической, финансовой-экономической и правовой экспертиз

**5** Предоставление МИО грантов для индустриально-инновационных проектов, в т.ч. в рамках ГПИИР, на следующих условиях

**6** Проведение АО «НАТР» мониторинга целевого использования грантов

- ✓ *Наличие прототипа продукта либо бизнес-процесса*
- ✓ *Опыт команды*
- ✓ *Наличие и емкость рынка*